

EL IMPACTO SOCIAL Y FISCAL DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN MÉXICO ENTRE LOS AÑOS 2015 Y 2021

ALDO PAOLO CECCOPIERI RÍOS

Sumario

1. Introducción. 2. Conceptos básicos para comprender la economía informal. 2.1. El concepto del trabajo. 2.2. Causas de la informalidad. 2.3. Consecuencias de la informalidad. 2.4. ¿Dónde se encuentra el grueso del trabajo informal? 2.5. Impacto de la economía informal en el Producto Interno Bruto (PIB) de México. 2.6. Salario mínimo y economía informal. 3. Impacto fiscal de la economía informal en México: historia de la economía informal en nuestro país. 3.1. Impuestos sustanciales para el erario. 3.2. Fraude fiscal y evasión de impuestos. 4. Instrumentos para medir la economía informal. 5. Método monetario. 6. Conclusiones. 7. Anexos.

Resumen

El objetivo principal de este artículo de investigación es definir el concepto de economía informal, así como los parámetros y mecanismos que han sido utilizados para medir su crecimiento. Además de analizar el impacto de este tema en el sector económico, también comprenderemos las consecuencias sociales que enfrenta el país actualmente a causa de la economía informal. En este artículo se describirá el crecimiento que la economía informal ha tenido en nuestro país y su impacto social en México.

Se han planteado los problemas económicos y sociales que enfrentan las personas que son parte de este sector de la economía. Las consecuencias que enfrenta este sector de la población, como un salario por debajo del mínimo o trabajadores que no cuentan con sus prestaciones sociales, también han sido detalladas.

Palabras clave: economía informal, parámetros, mecanismos, impacto, las consecuencias.

Fecha de recepción: Diciembre de 2021 / Fecha de aceptación: Febrero de 2022

Abstract

The main objective of this research article is to define the concept of informal economy, as the parameters and mechanisms that have been used for measuring his size. In addition to analyzing the impact of this issue on the economic sector, we will also understand the social consequences that the country is facing because the informal economy.

The economic and social problems that are faced by the persons that belong to this sector of the economy have been written in this article. Also, the consequences faced by this sector of the population, such as salary below the minimum or workers who do not have their social benefits have also been detailed.

Keywords: informal economy, parameters, mechanisms, impact, the consequences.

1. Introducción

La economía informal es un tema que genera una gran controversia, pero es fundamental para entender parte de la crisis económica que enfrenta nuestro país. Todos los negocios que no cubren las cuotas de impuestos representan una problemática importante para el sistema fiscal nacional. Debemos prestar más atención a las consecuencias económicas que esto ha traído a nuestro país, ya que México es uno de los países con peor recolección de impuestos y con mayor cantidad de empleos informales en todo el mundo. El pueblo mexicano se está viendo cada vez más forzado, ya que los negocios que forman parte de la economía informal se ven obligados a pagar impuestos muy altos que el gobierno impone para lograr una recolección un poco más eficiente.

También, analizaremos el impacto y la trascendencia de las consecuencias sociales que genera la economía informal en nuestra población mexicana. Una parte sustancial de los empleados que hoy en día trabajan dentro del sector informal, no tienen prestaciones sociales y posiblemente tengan ganancias menores al salario mínimo. El país podría enfrentar una gran crisis a largo plazo si estos temas no son atendidos con la importancia que se debe. Las prestaciones sociales son indispensables para mantener al trabajador mexicano protegido en caso de que alguna situación o percance se presente.

En este artículo se hablará de algunas de las medidas que debería tomar el sistema fiscal del país para acercar a una mayor cantidad de negocios que forman parte de la economía informal a la economía formal, ya que las actividades económicas que forman parte de la economía informal no van a poder sostener al país por siempre, por eso es importante que sepamos las acciones que el gobierno mexicano debe realizar para que los negocios pertenecientes a la economía informal se anexasen a la economía formal de manera paulatina.

2. Conceptos básicos para comprender la economía informal

2.1. El concepto del trabajo

Primero, debemos partir de que el concepto de trabajo es definido por la Organización Internacional del Trabajo (OIT)¹ como un elemento social, que cuando se gestiona es una fuente de ingresos, derechos y obligaciones derivados de su empleo en la actividad económica. Por lo tanto, el trabajo formal es la actividad económica que está regulada y le da al trabajador goce de derechos y protección social. Ahora definiremos el concepto de trabajo informal, el cual se refiere a las actividades económicas que generan ingresos pero no están reguladas por el gobierno, o sea, no pagan impuestos y los trabajadores no gozan de derechos ni protección social.

Por lo tanto, podemos entender a la economía informal como un sector no estructurado y que carece de una regulación gubernamental, dando pie a una enorme cantidad de abusos contra los trabajadores que forman parte de este sector. En muchas ocasiones no se considera el hecho de que los trabajadores mexicanos se ven obligados a formar parte del sector informal por la presión de mantener a sus familias, además, tener un empleo dentro de la economía formal es bastante complicado para una parte de la población.

Uno de los mayores ejemplos que tenemos sobre actividad económica informal en nuestro país es el trabajo en el campo. En el campo los empleados en su mayoría no gozan de prestaciones sociales, incluso cubren largas jornadas laborales y obtienen de pago una cantidad menor a la del salario mínimo, además, no gozan de las prestaciones sociales necesarias para protegerlos.

2.2. Causas de la informalidad

Un factor para tomar en cuenta es el hecho de que el sector informal ha sido un refugio para empresarios desplazados y personas desempleadas. Podría incluso llamarse como un sector de sobrevivencia. Las personas desempleadas muchas veces se ven forzadas a aceptar trabajos en los que sufren de abusos, pero lamentablemente no tienen opción. Se esperaba que con el crecimiento económico y los cambios legales, la informalidad se iba a comenzar a desplazar, pero ello jamás ocurrió, la economía informal siguió en crecimiento y aún lo hace.

Por tanto, podría decirse que la informalidad es un fenómeno que acompaña al crecimiento económico, así que mientras más crezca la economía va a existir un mayor grado de competitividad. Entonces, la misma intensidad de la competitividad impulsa a que los empresarios reduzcan sus costos de producción. Un ejemplo claro de reducción de los costos de producción es consiguiendo una mano de obra más barata que les permita reducir el costo de sus productos. Así, mantienen a sus em-

¹ OIT, ¿qué es el trabajo decente?, consultado el 28 de octubre de 2021. https://www.ilo.org/americas/sala-de-prensa/WCMS_LIM_653_SP/lang--es/index.htm

pleados con sueldos inferiores al del salario mínimo para poder seguir compitiendo en el mercado. Se podría decir que nuestro mismo sistema neoliberal impulsa el hecho de que exista la economía informal. Incluso los mismos avances tecnológicos en las máquinas que logran reemplazar a las personas en las fábricas son una causa de la economía informal. Precisamente con estos avances tecnológicos se producen despidos y, como los medios de producción se deben volver más eficientes, las empresas solo tienen la opción de seguirse actualizando para poder estar al nivel de otras empresas, sin tener un interés por todas las personas que son despedidas por todo el país.

La reglamentación del trabajo es otra de las causas por las que la economía informal se ha desarrollado tanto. Los altos gastos que generan estos trámites, además de ser muy costosos e inadecuados, hacen que los empresarios prefieran formar parte del sector informal. La realidad es que el hecho de que la reglamentación del trabajo sea ineficiente y solo produzca obstáculos, está haciendo que los empresarios prefieran mantenerse en el marco no regulado, así puede competir contra otros empresarios que sí se encuentran dentro de la formalidad.

2.3. Consecuencias de la informalidad

El constante crecimiento de la economía informal representa un enorme problema para el país, ya que propicia el desgaste del potencial de producción de la sociedad, dado que el sistema tributario se comienza a recargar mucho en las empresas y trabajadores del sector formal del país. Lamentablemente, el gobierno no está interesado en la complicada tarea de atraer al sector informal para que contribuya con el pago de sus impuestos. Esto se da a causa de que los impuestos son excesivamente altos y los ingresos que obtiene la población que forma parte de la economía informal son muy bajos, por lo tanto, se abstienen de pagar impuestos y no declaran ganancias ante Hacienda.

La presión ejercida sobre el sector formal no va a durar para siempre, ya que este también está tratando de defenderse. Pero ¿cómo se defiende el sector formal de esta situación?, se defiende evadiendo impuestos. El sector formal no va a poder soportar por siempre al país, ya que incluso se están desplazando al sector informal para poder mantenerse en el mercado. Poco a poco hemos comenzado a ver reflejadas las consecuencias de los deficientes gobiernos mexicanos en materia de economía.

2.4. ¿Dónde se encuentra el grueso del trabajo informal?

El grueso del trabajo informal se ubica sobre todo en el trabajo que realizan las familias en sus propios domicilios o locales. Algunos ejemplos que tenemos son las tiendas o las abarroteras. De hecho estas familias se ven en la necesidad de abrir pequeños negocios en sus hogares o abrir un local con algún pariente o familiar. Es en las granjas familiares, por ejemplo, donde se da lugar al sector informal, ya que por lo general las personas que trabajan en el campo son explotadas.

A pesar de que el sector informal ayude a que las familias mexicanas sobrevivan, esto es solo temporal, ya que los ingresos por estos pequeños puestos son muy bajos y encierra a las familias en un círculo vicioso donde no existe un crecimiento.

La economía informal está aletargando el crecimiento económico del país. Este sector mantiene a la gente en una posición y ya no puede avanzar, por eso no logran acumular ahorros o fortalecer su posición económica. Incluso cuando un familiar tiene un accidente o una enfermedad grave, no lo pueden atender y lamentablemente en ocasiones lo dejan morir, ya que no cuentan con los recursos necesarios para poder brindarle una atención médica apropiada para sus necesidades. El daño que la economía informal produce a la sociedad mexicana es de una magnitud impresionante.

2.5. Impacto de la economía informal en el Producto Interno Bruto (PIB) de México

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó el porcentaje que representaba la economía informal en el PIB de México.² El 23.6% del PIB se genera de la economía informal, con un 56.3% de la población ocupada en este sector. Por lo tanto, de cada 100 pesos generados por el PIB, 24 pesos provienen de la economía informal y son generados por el 56.2% de la población ocupada que pertenece a la economía informal.

El crecimiento de la economía informal no ha sido tan creciente como en el año 2003, ya que, con base a una estadística entregada por el INEGI, el aporte de la economía informal al PIB fue del 23%.³ La contribución de la economía informal al PIB del país es sustancial. Así, el 56.2% (ver anexo A) de la población ocupada en México pertenece a la economía informal. Por lo tanto, más de la mitad de la población ocupada en México no cuenta con prestaciones sociales y posiblemente tiene ganancias menores a las indicadas por el salario mínimo.

2.6. Salario mínimo y economía informal

De toda la población que se encuentra ocupada en la economía informal (según una estadística realizada por el INEGI)⁴ solamente el 37.0% gana un salario mínimo. Con esta estadística nos podemos percatar de que más del 60% de las personas que trabajan dentro del sector informal ganan una cantidad menor al salario mínimo. Según la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos (Conasami)⁵ el salario míni-

² INEGI, estadísticas a propósito del día del trabajo, p. 1, consultado el 30 de octubre del 2021. <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/aproposito/2020/trabajoNal.pdf>

³ Orozco Valdez, Erick, *La economía informal en México*, consultado el 31 de octubre del 2021, p. 4. <https://portal.ucoi.mx/content/micrositios/131/file/A5EconomiaYAlgoMas.pdf>.

⁴ *Ibidem*.

⁵ CONASAMI, salarios mínimos 2021, consultado el 11 de noviembre del 2021. https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/602096/Tabla_de_salarios_m_nimos_vigente_a_partir_de_2021.pdf.

mo es de \$123.22 pesos mexicanos, aunque este año sufrió un incremento del 20%, por lo tanto, el incremento es de \$123.22 a \$141.70 pesos mexicanos al día.

Con base a las estadísticas anteriores, nos podemos dar cuenta que hay personas en el sector informal con ganancias inferiores a los \$141.70 pesos mexicanos diarios. Es importante tomar en cuenta que más del 50% de la población ocupada tiene un salario menor al anterior mencionado. La canasta básica en México está compuesta por 121 productos, estos rondan en un costo total de \$11,349 pesos mexicanos. Nos podemos dar cuenta que realmente las personas que viven dentro de este sector ni si quiera tienen las ganancias suficientes para poder comprar todos los productos de la canasta básica, ahora entendamos que tampoco tienen prestaciones sociales. La situación es crítica. (Ver anexo B).

3. Impacto fiscal de la economía informal en México: historia de la economía informal en nuestro país

En el siglo XX en México la economía informal se había concentrado principalmente en las actividades de autoconsumo que se daban en el campo. Después de la Revolución Mexicana comienza un proceso de industrialización en nuestro país. Por lo tanto, la estructura de nuestra población se urbaniza y se buscaba encontrar empleos con una mejor remuneración que en el campo ante una industria creciente en México.

La creciente actividad formal dio pie a la existencia de una estructura fiscal en nuestro país, precisamente para regular a las empresas que estaban surgiendo a consecuencia de la industrialización. En el siglo XX, la carga fiscal estaba concentrada sobre todo en los impuestos al comercio internacional, el cual era de suma importancia para la economía nacional, ya que impulsaba el crecimiento de la base industrial, por tanto, a partir de la inversión extranjera se construía un México industrializado.

En la economía informal se toman en cuenta los ingresos que provienen de actividades económicas no sujetas a una fiscalización, por ende, son recursos perdidos, ya que las ganancias producidas por la economía informal no son reportadas ante nuestro sistema fiscal, lo que genera una pérdida de recursos potenciales para el erario.

Existen muchos empleados que antes formaban parte de la economía formal, aunque lamentablemente ahora por los despidos masivos que surgen con base a la crisis económica mundial, abren pequeños negocios informales y eluden los impuestos para poder sobrevivir.

3.1. Impuestos sustanciales para el erario

Los dos impuestos más importantes para nuestro país son el Impuesto Sobre la Renta (ISR) y el Impuesto al Valor Agregado (IVA). El Centro de Estudios de las

Finanzas Públicas (CEFP)⁶ definió: “el ISR se define como la contribución que se grava en el incremento patrimonial de las personas físicas o morales que residan en México, de las agencias o sucursales de empresas extranjeras y de los residentes en el extranjero respecto a los ingresos procedentes de fuente de riqueza situadas en territorio nacional”. Y el CEFP⁷ definió: “el IVA es un impuesto indirecto que grava el consumo de los contribuyentes; no repercute en forma directa sobre los ingresos, sino que recae sobre los costos de producción y venta de las empresas y se traslada a los consumidores a través de los precios”. Según una estadística de 2021, el peso del ISR representó en nuestro país el 36.9% de los ingresos tributarios y el IVA el 19.2%.⁸

Con los dos conceptos anteriores ya definidos, nos podemos dar cuenta de su importancia y del impacto tan fuerte que sufre nuestro país cuando estos impuestos son evadidos. En la legislación fiscal se menciona que todas las personas que incurran en una afectación a la recaudación por delito, vacío legal u omisión de la ley recae en la evasión o elusión fiscal. La elusión fiscal se entiende como una evasión al pago de una contribución, precisamente esto limita la recolección del sistema fiscal. Las estadísticas son bastante preocupantes, ya que si nos ponemos a pensar, realmente el país tiene una fuerte dependencia sobre estos dos impuestos, una dependencia que con los años ha incrementado.

Existen muchas empresas que eluden los impuestos gracias a los vacíos que existen en la ley y esto es un delito. El hecho de no pagar impuestos es no cubrir con una obligación prevista por la ley y tiene consecuencias legales. Aunque de hecho estos vacíos legales son un punto débil en nuestro sistema fiscal, ya que dentro de ellos le dan un espacio a las empresas o contribuidores para que diseñen una estrategia en la que puedan evadir o eludir los impuestos.

3.2. Fraude fiscal y evasión de impuestos

El artículo 108 del Código Fiscal de la Federación contiene lo siguiente: “comete el delito de defraudación fiscal quien, con uso de engaños o aprovechamiento de errores, omita total o parcialmente el pago de una contribución u obtenga un beneficio indebido con perjuicio del fisco federal”. En una gran cantidad de empresas que forman parte de la formalidad podemos encontrar que evaden impuestos, por lo tanto, no solo no pagar impuestos te vuelve parte de la economía informal, sino que también evadirlos o no declarar tus ingresos de la forma correcta hace que ese dinero sea parte de la informalidad. El aumento de la informalidad reduce los niveles de captación fiscal. En la actualidad, según la Organización para la Cooperación y el

⁶ Impacto fiscal de la economía informal, p. 17, consultado el 12 de noviembre de 2021. <https://www.cefp.gob.mx/transp/CEFP-70-41-C-Estudio0011-300718.pdf>.

⁷ *Ibidem*.

⁸ Números de erario, consultado el 15 de noviembre de 2021. <https://www.mexicoevalua.org/numerosdeerario/>

Desarrollo Económico (OCDE),⁹ nos entrega la siguiente estadística: México solo recauda el 30% de los impuestos que podría captar de forma fiscal. Esta estadística nos brinda un panorama de la gravedad de las cosas. Después tenemos otra estadística de la OCDE,¹⁰ la cual nos menciona que el 60% de los empleos brindados en nuestro país son informales, es decir, tenemos el nivel más alto de empleo informal de toda América Latina. Otro dato de la OCDE¹¹ es el siguiente: tan solo 20 millones de personas trabajan en el sector formal. Y como sabemos no todos estos empleados pagan apropiadamente sus impuestos, ya que en ocasiones sus salarios no son suficientes para mantenerse.

El libre mercado potencia que se den se den actividades como estas, ya que de la mayoría de las empresas formales proviene prácticamente toda la captación fiscal. Debemos entender la importancia de este sector, pues se está desgastando con impuestos cada vez más altos.

4. Instrumentos para medir la economía informal

En el año 2017 el INEGI realizó una actualización en el Sistema de Cuentas Nacionales, para poder colocar al alcance de la población en general e instituciones públicas y privadas la metodología usada para medir la economía informal en nuestro país. Para poder llegar a una consolidación de las cuentas de producción en el sector informal fue necesario utilizar censos, encuestas y registros administrativos. La información obtenida fue utilizada para crear los indicadores del Valor Bruto de la Producción (VBP), el Consumo Intermedio (CI) y el Valor Agregado Bruto (VAB).

Primero, tenemos el Valor Agregado Bruto del sector informal (VAB), el cual INEGI¹² lo define como: “la contribución que proviene de la mano de obra y del capital al proceso de producción de las unidades económicas que pertenecen al sector informal”. De su cálculo obtenemos como resultado una medida de la producción de bienes y servicios finales, por lo tanto, este cálculo es equivalente a la diferencia entre la producción y los insumos intermedios que provienen de ese sector. Los insumos intermedios son conocidos como materias primas.

Luego tenemos el Consumo Intermedio del sector informal (CI), este consiste en el importe de los bienes y servicios consumidos por las unidades de producción que se encuentran dentro del sector informal para el desarrollo de sus actividades. Por lo tanto, lo podríamos entender como todos los gastos para la compra de materias primas, suministros y servicios que las unidades económicas pertenecientes a

⁹ Orozco Valdez, Erick, *La economía informal en México*, consultado el 31 de octubre del 2021, p. 5. <https://portal.ucol.mx/content/micrositios/131/file/A5EconomiaAlgoMas.pdf>.

¹⁰ Orozco Valdez, Erick, *La economía informal en México*, consultado el 31 de octubre del 2021, p. 3. <https://portal.ucol.mx/content/micrositios/131/file/A5EconomiaAlgoMas.pdf>.

¹¹ *Ibidem*.

¹² Impacto fiscal de la economía informal, p. 27, consultado el 12 de noviembre de 2021. <https://www.cefp.gob.mx/transp/CEFP-70-41-C-Estudio0011-300718.pdf>.

este sector van a requerir para poder desarrollar sus negocios. Gracias a esto nos es posible contemplar incluso los insumos intermedios requeridos por el sector informal para funcionar.

El último indicador es el Valor Bruto de la Producción del sector informal (VBP), de acuerdo con el INEGI¹³ el VBP es definido como el valor total de los bienes y servicios que resultan del proceso productivo. El VBP es el resultado de la suma del VAB y el CI. Estos nuevos métodos utilizados por el INEGI para medir la economía informal han iluminado varios espacios oscuros de este sector económico sobre los cuales no se tenía idea en el pasado. Para lograr este análisis se requirió utilizar todas las fuentes de información posibles, ya que el sector informal no se puede medir de forma exacta.

5. Método monetario

El método monetario nos dice que el activo circulante es el medio utilizado para realizar la mayoría de las actividades económicas informales. La lógica de este método es que otros instrumentos están mucho más regulados y serían identificables de una forma más sencilla, por lo tanto, prefieren usar el dinero en efectivo. Como los métodos de transacciones están mucho más regulados no son muy usados. Estos métodos de pago son por ejemplo los depósitos, regulados de una forma más estricta por el gobierno. Esto lo hacen las personas o negocios que pertenecen al sector informal con el fin de potenciar su flujo de efectivo para poder pagar la mayor cantidad de productos, es decir, materias primas y servicios, sin generar tantos impuestos. Lo anterior también se podría reconocer como evasión fiscal.

Entonces, la clave según este método para poder calcular la magnitud de la economía informal es determinar la proporción de este circulante o dinero en efectivo. Una vez que logremos calcular este flujo de efectivo con base a lo anteriormente mencionado, podríamos vislumbrar un panorama más claro sobre el sector informal. Una gran oportunidad que el gobierno puede tomar para hacer una reducción mayor en el flujo de efectivo es implementar mecanismos de pago más modernos que puedan ser regulados. La realidad es que el efectivo representa un gran problema para el sistema fiscal, ya que da lugar a que las empresas evadan una mayor cantidad de impuestos. Esto sucede porque no declaran sus ganancias y acumulan efectivo con el tiempo, que después gastan o invierten sin declararlo al Estado.

Este método podría resultar complicado, pero es quizás el más eficiente, porque nos permite iluminar estas zonas oscuras que ha creado el flujo de efectivo por el sistema económico en el que vivimos. Precisamente nuestro sistema económico actual y el libre mercado ha hecho al Estado perder el control de la economía para potenciar todas estas actividades ilícitas. Una estrategia inteligente del Estado ha sido promover el uso de cheques o tarjetas y esto le permite tener un mayor control.

¹³ INEGI, estadísticas a propósito del día del trabajo, p.2, consultado el 30 de octubre del 2021. <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/aproposito/2020/trabajoNal.pdf>

6. Conclusiones

La economía informal en nuestro país es un gran desafío para nuestro sistema fiscal. Tendremos que tomar medidas más intensas para lograr un acercamiento de los negocios informales a la formalización económica. La forma más apropiada para lograr impulsar a los negocios informales al sector formal es bajar los impuestos y gestionando mejor la distribución del erario en el país. Si la población de un país ve recursos bien distribuidos, no hay lugar a dudas sobre la motivación que va a sentir para pagar sus impuestos. De hecho, las malas administraciones son las que han generado una desconfianza de la población hacia el gobierno.

Los instrumentos de medición aludidos son sustanciales, ya que si logramos comprender la distribución de la economía informal y su impacto en el país, podremos saber qué sectores debemos atacar principalmente. Nuestros sistemas y métodos para poder medir la economía informal de forma eficiente deben seguir desarrollándose, pero no podemos centrarnos tan solo en medir la magnitud de la economía informal, porque es necesario implementar acciones que ayuden a la solución de esta problemática. Medir la economía informal nos ayuda a contemplar los sectores económicos que deben ser atendidos.

Como hemos logrado observar, los resultados para poder medir la economía informal no son realmente satisfactorios, ya que a pesar de los esfuerzos de institutos como el INEGI, creo que estamos muy lejos de lograr comprender la magnitud de la economía informal. Espero que los gobiernos posteriores se den a la tarea de desarrollar con precisión esquemas más funcionales que nos ayuden a combatir esta problemática. He tenido conversaciones con bastantes empresarios y todos coinciden en lo mismo, están cansados de pagar impuestos altos y sostener el sistema fiscal del país. Las personas pertenecientes a la economía informal no contribuyen al país, como futuros abogados debemos analizar el giro que debe tomar el marco jurídico para poder combatir esta problemática.

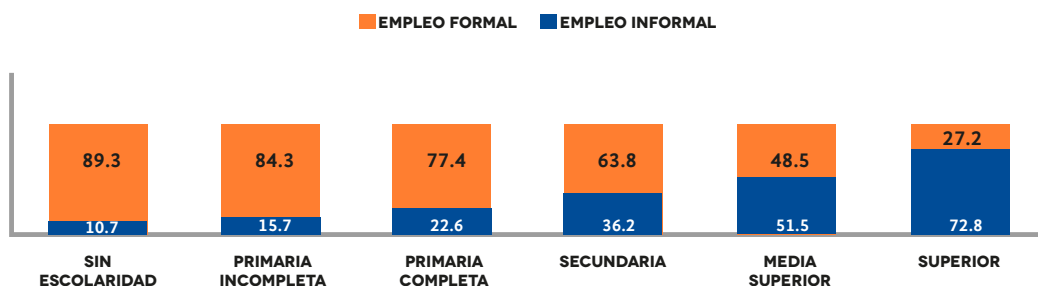
No debemos ignorar el importante impacto positivo de la implementación de nuevos sistemas para medir la economía informal, puesto que mientras tales sistemas se vuelvan más eficientes, se da la oportunidad para que el sistema fiscal pueda estudiar y analizar el crecimiento económico en nuestro país. Finalmente, el objetivo de este artículo es la concientización sobre los daños que ocasiona la informalidad en nuestro sistema económico, y abrir las puertas a una formalización de la economía para lograr una mayor recaudación fiscal.

Aunque en la realidad no podemos decir que toda la economía informal es mala, la realidad es que deja a sectores de la población muy desprotegidos. Debemos ser más cuidadosos al momento de juzgar a todas estas personas que forman parte del sector informal.

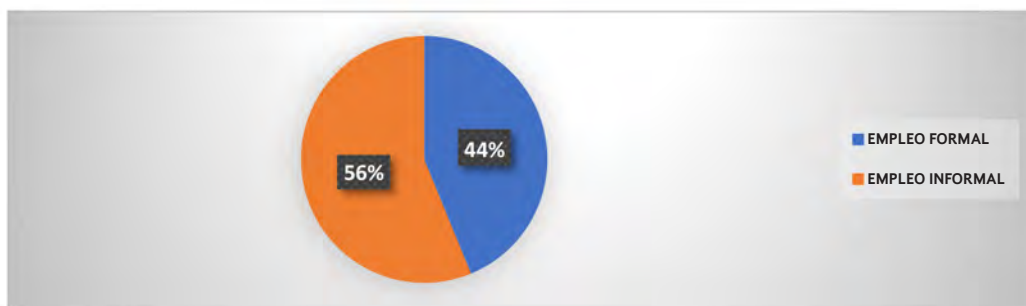
7. Anexos

Anexo A

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 15 AÑOS Y MÁS POR NIVEL DE ESCOLARIDAD (INEGI), 2019)



Anexo B



Referencias

- Conasami, salarios mínimos 2021, consultado el 11 de noviembre del 2021. https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/602096/Tabla_de_salarios_m_nimos_vigente_a_partir_de_2021.pdf.
- Impacto fiscal de la economía informal, p. 17, consultado el 12 de noviembre de 2021. <https://www.cefp.gob.mx/transp/CEFP-70-41-C-Estudio0011-300718.pdf>.
- INEGI, estadísticas a propósito del día del trabajo, p. 1, consultado el 30 de octubre del 2021. <https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/aproposito/2020/trabajoNal.pdf>
- Números de erario, consultado el 15 de noviembre de 2021. <https://www.mexicoevalua.org/numerosdeerario/>
- OIT, ¿qué es el trabajo decente?, consultado el 28 de octubre de 2021. https://www.ilo.org/americas/sala-de-prensa/WCMS_LIM_653_SP/lang--es/index.htm
- Orozco Valdez, Erick, *La economía informal en México*, consultado el 31 de octubre del 2021, p. 4. <https://portal.ucol.mx/content/micrositios/131/file/A5EconomiaYAlgoMas.pdf>